

STAGE : Project Manager Junior (H/F) – Espagne, Madrid

ALTIOS (www.altios.com) est un groupe leader spécialisé dans le conseil et l'implantation des entreprises à l'international : stratégie, développement commercial, recrutement, création et gestion de filiale, croissance externe... Créé en 1991, ALTIOS est présent aujourd'hui dans 22 pays au travers d'un réseau unique de 32 implantations locales (450 collaborateurs).

Dans le cadre de nos différentes missions, nous cherchons notre nouvel(le) équipier(e) au sein de Advisory ! Nous recrutons un(e) **Project Manager Junior en stage de 6 mois**, à compter du **01 septembre 2024 à Madrid**.

L'équipe Altios Spain compte aujourd'hui 15 personnes réparties entre Business Developers, Project Managers, comptables et ressources humaines.

Vos missions

Rattaché(e) à la responsable Inbound vous aurez pour mission d'assister les Project Managers dans **le suivi des projets d'internationalisation de nos clients**, en **Espagne et au Portugal**.

Vous accompagnerez nos clients internationaux dans le cadre **d'études de marché, d'études stratégiques d'entrée sur de nouveaux marchés, de projets de fusion et d'acquisition, de représentation commerciale, et de recrutement**, entre autres.

Vous participerez également activement aux différentes tâches liées à **la création récente de notre filiale au Portugal**.

Vos **capacités d'analyse** vous permettront d'évaluer leurs besoins en termes de **développement à l'international** et de les conseiller sur cette thématique en collaboration avec les Project Managers.

Force de proposition, vous contribuerez vivement à l'activation de **l'écosystème locale (espagnol et portugais)** : banques, avocats, fonds d'investissement, agences gouvernementales... et participerez au **développement commercial de Altios Spain et Altios Portugal** à travers la prospection.

Enfin, vous **participerez activement aux RDV**, à la **rédaction des offres** de collaboration et au **démarrage des projets** avec les Project Managers.

Profil recherché

De formation supérieure (**bac+5**), vous étudiez un Master en **commerce international, en administration des affaires, en MBA, en marketing ou dans un domaine similaire**.

Vous possédez un très bon niveau **d'espagnol et de portugais**.

Votre niveau d'anglais vous permet également d'échanger au quotidien avec des **interlocuteurs variés à travers le monde**.

Une expérience de la vie à **l'étranger** seraient un atout.

Vous êtes **curieux(se), persévérant(e)** et possédez un vrai **tempérament commercial**.

Enfin, vous possédez une **aisance relationnelle** qui vous permet d'échanger avec des clients, mais aussi de vous intégrer au sein de l'entreprise.

Pourquoi nous rejoindre ?

ALTIOS compte 750 collaborateurs dans le monde, dont 40 en France. Cette équipe à **taille humaine** facilite une **proximité** entre collègues et un **environnement dynamique** !

La **convivialité** et la **passion pour l'international** font partie de notre ADN, et ce dans toutes nos filiales.

Notre **agilité** nous permet d'avoir des **missions variées** et **d'apprendre tous les jours** !

Informations supplémentaires

Le poste est basé dans notre bureau à **Madrid**.

Un **parcours d'intégration individualisé** dans un environnement stimulant, collaboratif et bienveillant est prévu dès votre arrivée !

Candidature à envoyer **avant le 26/07/2024** à Charlène Mauger de Varennes
c.mauger@altios.com