

Stage Commercial en Prospection Téléphonique BtoB – 3 Mois Minimum au Portugal (Porto ou Lisbonne)

Envie de booster ta carrière dans une entreprise en pleine croissance ? Rejoins Lalaleads et développe tes compétences commerciales dans une ambiance bienveillante et dynamique ! 🎉

Tu veux découvrir le monde du commerce tout en étant entouré(e) d'une équipe motivée et ultra sympa ? Chez Lalaleads, on te propose de devenir un as de la prospection téléphonique BtoB. 📞

Tes missions :

- **Prospection active et qualification des leads.** 🎯
- **Présentation des solutions clients lors de cold calls.** 📞
- **Personnalisation du discours commercial selon les besoins.** 💬
- **Gestion efficace des prospects sur CRM et reporting détaillé.** 📊
- **Participation aux meetups commerciaux et veille concurrentielle.** 🕵️

Ton profil :

- 🇫🇷 **Maîtrise parfaite du français** (notre marché est 100% francophone)
- 📞 **Aisance au téléphone** et talent pour créer des liens
- 🔥 **Passion pour les challenges** et détermination à atteindre tes objectifs
- 🤝 **Esprit d'équipe** et envie d'apprendre dans une ambiance cool et stimulante

Ce qu'on t'offre :

- 🎓 **Formation au top** sur les meilleurs outils du marché
- 💪 **Environnement stimulant** avec un accompagnement personnalisé
- 🌴 **Aventure portugaise** dans nos bureaux de Porto ou Lisbonne
- 🏠 **1 jour de télétravail** par semaine après 3 semaines d'intégration réussies
- 📅 **Démarrage : ASAP**

Comment postuler ?

✉️ Envoie ton CV à job@lalaleads.io avec comme objet: Business Developer - Stage